



WENN STILLSTAND KEINE OPTION IST:

MARKETING & VERTRIEB BRAUCHEN FÜHRUNG - JETZT.

Führungspositionen bleiben zu lange vakant? Fehlende Struktur, keine klare Strategie, Umsetzungsprobleme? Interim Management schafft sofort Abhilfe - pragmatisch, wirkungsvoll, zielgerichtet.

In der aktuellen Lage suchen viele Unternehmen händeringend nach Führungspersönlichkeiten im Marketing und Vertrieb – monatelang. Währenddessen verpuffen Chancen, Projekte liegen auf Eis, Teams verlieren Fokus.

Dabei braucht es nicht immer sofort eine langfristige Besetzung.

WAS SIE JETZT BRAUCHEN, IST EIN ERFAHRENER PROFI, DER:



innerhalb von Tagen startet



Struktur, Richtung und Momentum bringt



kein "Ich muss mich erst einarheiten" braucht



Veränderung anstößt, ohne politische Rücksichtnahme

Interim Management ist keine Notlösung! Es ist Ihre Brücke zwischen Status quo und echter Stärke.



JETZT KONTAKT AUFNEHMEN

VEMARQ Consulting GmbH Daniel Radel

Tel.: +49 (0)160-94680924 E-Mail: Daniel@VEMARQ.com Webseite: VEMARQ.com



WARUM INTERIM MANAGEMENT? WARUM JETZT?

Typische Ausgangslage:

- Die bisherige Führungskraft ist weg, der Markt gibt (noch) niemand
 Passenden her.
- Die internen Prozesse laufen, aber es fehlt strategischer Fokus.
- Die Performance stagniert aber niemand treibt Veränderung mit der nötigen Tiefe.
- Es gibt ein neues Produkt, einen strategischen Wechsel oder externe Herausforderungen – aber die Umsetzung hängt.

Was ein Interim Manager sofort leisten kann:

- Analyse der Ist-Situation. Ohne Betriebsblindheit
- ✓ Priorisierung, Struktur und Fahrplan innerhalb weniger Tage
- ✓ Führung und Stabilisierung des Teams
- ✓ Umsetzung zentraler Maßnahmen mit Wirkung auf Umsatz & Marge
- ✓ Vorbereitung für eine nachhaltige Festanstellung (Onboarding, Rolle klären Übergabe)

WARUM EINE DAUERLÖSUNG NICHT IMMER SOFORT SINN MACHT

- Jeder Neueinsteiger braucht eine Schonfrist.
- Veränderung durch einen Festangestellten ist politisch heikel.
- Neue Führungskräfte riskieren ihr Standing durch zu frühes Eingreifen.
- Interim Manager können auch mal "unbequeme Wahrheiten" ansprechen. Und handeln.

IHR SPARRINGSPARTNER AUF ZEIT



Kurzprofil:

- 20 Jahre Berufserfahrung | 10 Jahre Führungsverantwortung
- > 10 Mio. € Marketingbudget verantwortet
- > 60 Mitarbeiter in verschiedenen Teams geführt
- Schwerpunkt: Mittelstand, B2B, produzierende Industrie

Erfolge im Interim- & Linienmanagement (Auswahl):

- +8 Mio. € Umsatz p.a. durch strategisches Marketing-Reengineering
- +250.000 € Umsatz p.a. jährlich durch Einführung von Marketing-Assets
- -125.000 € Fixkosten p.a. durch neue E-Commerce-Strategie
- +25 % Angebotsannahmequote durch optimierten Vertriebsprozess
- Aufbau Spezialisten-Team: +1 Mio. €
 Umsatz p. a.

WAS SIE BEKOMMEN:

- Seniorität, aber kein Berater-Geschwurbe
- Hands-on-Umsetzung stati
 Präsentationswüsten
- Nachweisbare Erfolge statt Buzzwords
- Klarer Sparringspartner für Geschäftsführung, HR & Vertrieb

TYPISCHER EINSATZRAHMEN:

- Dauer: 3 bis 6 Monate
- 3-5 Tage pro Woche, vor Ort oder Remote
- Ziel: nachhaltige Struktur, spürbare Ergebnisse, saubere Übergabe



JETZT TEMPO MACHEN, STATT ZEIT VERLIEREN

Ihre Vorteile:

1. Sofortige Wirkung:

• Keine langen Suchprozesse, kein Onboarding-Drama. Ich bin sofort startklar.

2. Unabhängigkeit:

• Ich habe kein internes Karriereziel, sondern liefere Ergebnisse. Offen, ehrlich, direkt.

3. Flexibilität:

• Einsatz nach Bedarf: typischerweise 3-6 Monate, gerne auch länger, bis alles läuft.

4. Know-how-Transfer:

• Ihr Team profitiert von meinem Wissen und meiner Erfahrung. Nachhaltig, nicht nur kurzfristig.

5. Kostenkontrolle:

• Transparente Tagessätze, keine versteckten Nebenkosten, keine langfristigen Verpflichtungen.

6. Standing im Team:

• Als externer Profi kann ich auch unbequeme Themen anpacken, ohne Rücksicht auf interne Befindlichkeiten. Das schafft Respekt und Akzeptanz für Veränderungen.

Klartext:

Wer jetzt auf einen erfahrenen Interim Manager setzt, gewinnt Zeit, Struktur und Ergebnisse – und schafft die Basis für eine erfolgreiche Festanstellung später.

Sie brauchen nicht "irgendeinen Interim Manager". Sie brauchen jemanden, der:

Ihre Sprache spricht - Ihre Welt versteht - Ihre Ziele mit Nachdruck verfolgt

Sprechen wir darüber, was in Ihrem Unternehmen jetzt entscheidend ist.

Daniel Radel

Geschäftsführender Gesellschafter - VEMARO Consulting GmbH

☑ Daniel@VEMARQ.com

7 +49 (0)160-94680924

⊕ VEMARQ.com

